



КАЛЕНДАРНО-ТЕМАТИЧНИЙ ПЛАН ПРАКТИЧНИХ ЗАНЯТЬ

З ПІДГОТОВКИ ФАРМАЦЕВТИЧНОГО ПРЕДСТАВНИКА
для 5 курсу спеціальності 226 «Фармація, промислова фармація»
Фм20(4,10д) (осінній семестр, 2024-2025 н.р.)

№ з/п		Тема заняття	Обсяг у годинах, вид заняття	Система оцінювання знань, бали	
				min	max
ЗМІСТОВИЙ МОДУЛЬ 1. ЗАВДАННЯ, ОБОВ'ЯЗКИ ТА УМІННЯ, НЕОБХІДНІ ДЛЯ ПРОФЕСІЙНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ФАРМАЦЕВТИЧНОГО ПРЕДСТАВНИКА					
1	17.10.2024	Роль ФП у фармацевтичному бізнесі.	4пз	3,6	6
2	24.10.2024	Роль мотивації та психологічні аспекти спілкування у професійній діяльності ФП. Психологічні аспекти спілкування у професійній діяльності ФП.	4пз	3,6	6
3	31.10.2024	Основні принципи ефективного ділового спілкування в роботі ФП. Важливі аспекти невербального спілкування, що впливають на результати ділового спілкування ФП.	4пз	3,6	6
4	07.11.2024	Використання принципу доказовості і результатів фармакоекономічного аналізу при просуванні лікарських засобів на фармацевтичному ринку.	4пз	3,6	6
5	14.11.2024	Висвітлення переваг лікарських засобів з метою їх успішного просування. Майстерність презентації лікарських засобів	4пз	3,6	6
		Підсумковий контроль засвоєння ЗМ 1		12	20
Всього за ЗМ 1:				30	50
ЗМІСТОВИЙ МОДУЛЬ 2. ОСНОВИ МАЙСТЕРНОСТІ ПРОДАЖУ					
6	21.11.2024	Робота ФП з промоційними матеріалами, що необхідні для візуальної підтримки візиту.	4пз	3,6	6
7	28.11.2024	Візит ФП до лікаря в поліклініку: підготовка, етапи, критерії оцінки ефективності.	4пз	3,6	6
8	05.12.2024	Особливості візиту ФП до стаціонару. Особливості роботи ФП в аптеці та на виставці.	4пз	3,6	6
		Підсумковий контроль засвоєння ЗМ 2		19,2	32
Всього за ЗМ 2:				30	50
9	12.12.2024	Семестровий залік з модуля: «Підготовка фармацевтичного представника»	4пз		
ВСЬОГО ЗА ВИВЧЕННЯ МОДУЛЯ 1			36	60	100

Завідувач кафедри ММЗЯФ,
професор

Володимир МАЛІЙ